

الفهرس

7	الفصل الأول قاعدة الحذاء!
8	1- مهارات التّواصل
11	2- سقراط المسخرة!، أبو الفلسفة
13	3- كلُّ يرى الناسَ بعينِ طبيعه، والواطي واطي يا مان
14	4- بابا نويل، اتضرب يا ميزر
16	5- يا ختشي كده ينفع، وكده ينفع!
19	6- كن مرثاً، فلا حقيقة مؤكدة في الحياة، يا أمورا!
22	7- مهارات التّواصل في، صيد السمك!
23	8- الشّحات العبقرى، عقبالنا زيه
25	9- (فيرجينيا) جميلة الجميلات، أرملة وجاية في أي مصلحة
31	10- الإنسان، خطر على صحة البراغيث!
33	11- إزاي تكسب حماتك المفترية؟
36	12- أقسم بالله، أجيبك بلبوص
38	13- كيف استخدم الله سبحانه وتعالى قاعدة الحذاء مع سيدنا (داوود) عليه الصّلاة والسّلام؟
40	14- أهمية حذاء الآخر
41	15- اوعى تنصح حدّ، العب دور كشاف

	النور!
43	16- إزاي تقنع مديرك الغلس بالجزمة - بقاعدة الحذاء يعني
46	17- لو عايز تقنع عميلك، ابتعد عن هذه الطريقة الشهيرة الغبية
48	18- ملك في ورطة، كيف يطيعُ الناس رغباتك اللا معقولة؟
52	19- إزاي ترجع في كلامك، وتفضل برنس
54	20- ورشة عمل
58	الفصل الثاني مهارات الحديث
59	1- ماذا تقول؟ كيف تقول؟
60	مثال 1: الكلمة الحلوة بفلووس
61	مثال 2: أحلام الملوك، الملائف سعد
62	مثال 3: إزاي تنتقد مراتك، وتحافظ على صف سنانك
63	مثال 4: (كارل ماركس)، حمار بس عبقري!
65	مثال 5: حافظ على أفاظك، لتحافظ على كرامتك
66	مثال 6: إزاي تخلي ابنك يصلي؟
68	مثال 7: ميرسي يا قمر!
72	ورشة عمل: كيف تغير صياغة عباراتك؛ لإقناع مختلف البشر بنفس القيمة!!

81	2- اسأل، ولا تأمر!
82	1- مع الشخصيات القيادية / العنيدة
84	2- إقامة الحُجة على اللي قدامك
86	3- في إدارة الأفراد
87	4- مع الأطفال
89	5- في النصيحة
93	3- قاعدة القُبلة، يا صايح
100	4- استخدم الأسماء
103	5- كن متحمسًا
106	6- كن متواضعًا
116	7- ابتسم، يا ابن الكئيبة
122	8- استخدم حسّ الدّعابة
124	9- اللّاءات الثّلاثة
125	9.1- لا تفترض
133	9.2- لا تجادل
142	9.3- لا تنتقد
152	10- ورشة عمل: كيف تجامل البلياتشو!
156	الفصل الثّالث مهارات بناء علاقة شخصية ناجحة من خلال مهارات الحديث
158	ألغام الحديث السّنة
170	التّكنيكات الست الصّحيحة لبداية الحديث
	المراجع

	روائع الحكيم.. عن الفشل والنجاح
	عن المؤلف
	إصدارات المؤلف